

**SEMINARIO INTERNAZIONALE  
PROGETTO cod 4273-1-1284-2016**

**“EXPORT:  
come svilupparlo nelle aziende venete”**

---

**Organizzazione**

**LISA\SERVIZI**

sicurezza, uomo, ambiente.

---

**15 Settembre 2017 - 14.00-18.00**

**@ HOTEL GIADA – VIA NAZIONALE 8/10 GRUMOLO  
DELLE ABBADESSE (VI) presso uscita VI Est**

---



Unione europea  
Fondo sociale europeo



REGIONE DEL VENETO



POR FSE 2014-2020  
REGIONE DEL VENETO

# Relatori e temi

## **Dott. Davide Dei Rossi – consulente per i finanziamenti alla formazione**

Si occupa di consulenza organizzativa e supporto all'utilizzo di finanziamenti privati e pubblici, progettando, gestendo e rendicontando progetti finanziati e promuovendo formazione aziendale su tematiche di tipo manageriale, gestionale e tecnico.

**Tema: presentazione e focus sull'importanza fondi europei per la formazione aziendale; introduzione al seminario e descrizione del progetto**

---

## **Federica Piran, partner di KW FORESTER ITALIA – Studio di consulenza internazionale**

Consulente ed export manager a supporto delle aziende italiane per quanto riguarda l'internazionalizzazione commerciale delle imprese con individuazione dei possibili mercati target, elaborazione delle strategie di avvicinamento e creazione della rete vendita in base alle caratteristiche dei diversi mercati, del prodotto, dei canali di distribuzione. Focus su sistema Made in Italy. Lingue parlate: Inglese, Francese, Tedesco.

**Tema: Check up e analisi status aziendale ex ante e in itinere**

---

## **Avv. Giacinto Tommasini - Studio Tommasini&Martinelli**

Avvocato d'affari e consulente per le strategie di investimento; esperto di diritto commerciale, compliance&regulatory, mediazione e metodi alternativi per prevenire e risolvere controversie commerciali internazionali. Tra i compilatori della pubblicazione annuale Doing Business, edito dalla World Bank. Lingue parlate: inglese, francese, polacco.

**Tema: E-commerce e regole internazionali**

---

## **Dott. ssa Luisella Lovecchio - managing partner di East-Int**

Oltre 20 anni di esperienza nella gestione di progetti di sviluppo commerciale estero e project management, prima come manager in grandi multinazionali italiane ed in seguito come consulente aziendale. Specializzata nei mercati della Federazione Russa, area EAC, Ucraina e Polonia. Lingue parlate: Inglese, Russo, Francese.

**Tema: Ambiti geografici di interesse e casi di studio**

---

---

**Dott Massimo Chieregato - consulente ed esperto di Microfinanza**

Oltre 15 anni di esperienza come consulente per la crescita aziendale, collabora attualmente anche con Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale (MAECI), Esperto di valutazione di business plan e progetti internazionali.

Lingue parlate: Inglese, Spagnolo, Francese, Polacco.

**Tema: Gli step dell'internazionalizzazione e il budgeting**

---

**Giuseppe Lanaro - Temporary Export Manager**

Consulente specializzato in sales marketing, export management, trading IMPEX, business development, supporto nell'introduzione di nuovi mercati. Lingue parlate: Inglese, Spagnolo, tedesco

**Tema: scelta del mercato, scelta del canale, fattori di successo (casi aziendali)**

---

**Dott. Andrea Volpe - commercialista**

Membro fondatore della International Network Eurolink ([www.eurolinkgeie.com](http://www.eurolinkgeie.com)) Consulente italian desk di Dezan Shira & Associates ([www.dezshira.com](http://www.dezshira.com)) guida le imprese italiane ed europee attraverso l'elaborazione dell'internazionalizzazione che li accompagna, passo dopo passo, nella loro attività che riguardano creazione e gestione della propria attività commerciale all'estero, con particolare attenzione alla Cina

**Tema: il ruolo del professionista nel processo di internazionalizzazione delle imprese**

---

**Dott. Alberto Canepari - cofondatore e partner di Gianesin Canepari & Partners srl**

Senior specialist per le PMI; esperto di internazionalizzazione e consulente senior nelle seguenti tematiche: organizzazione snella, lean accounting e lean office

**Tema: casi aziendali di internazionalizzazione**

---

**Dott. Stefano Nagy**

Rappresentante di Mevis Slovacchia, partner estero di progetto

**Tema: testimonianza**

---

**Rinfresco conclusivo e interscambi aziendali**